



Sérgio Ricardo S. Oliveira

CPF: 975.162.875-04

 47 anos - casado - 2 filhos

 (79) 9 8171-3533

 srrepresentacoes2023@outlook.com

 Rua José Mesquita neto - nº 22 - B. Inácio barbosa - Aracaju-SE



Resumo:

Profissional de vendas experiente com mais de 19 anos na área comercial, altamente organizado, com foco na eficiência, precisão e crescimento da empresa.

Formação Acadêmica:

- Bacharelado em Ciências Econômicas - UFS Concluído em 07/11/2007
- Pós-Graduação em Marketing e Estratégias de Negócios - UNIT cursando

Principais Experiências:

Empresa: SR Representações e Frimesa | Junho 2023 - Junho 2024;

Cargo: Vendedor Pracista

Atribuições: Abertura de empresa de representação comercial com atuação no varejo e atacado no estado de Sergipe. A partir de abril 2024 contratação (experiência) pela Frimesa como vendedor, prestando atendimento aos principais Distribuidores e Atacarejos dentro do estado de Sergipe, supervisão de cargas e operador logístico, ações de vendas, relatórios semanais de acompanhamento dos estoques, Apresentações de desempenho comercial e monitoramento dos promotores.

Empresa: Grupo Sonnar e Maxx Distribuidora Nordeste | Setembro 2011 - Maio 2023;

Cargo: Gerente Comercial;

Atribuições: Atendimento aos clientes varejistas e atacados dos segmentos técnico e alimentar nos estados de Sergipe, Alagoas e alguns municípios da Bahia, fidelização e prospecção de novos clientes, posicionamento das marcas comercializadas dentro do mercado, ações de vendas, monitoramento de estoque nos clientes, análise da concorrência, planejamento estratégico, definições de metas e rotas comerciais dos vendedores, elaboração de relatórios gerenciais, resolver conflitos, reuniões diárias e mensais e gestão de pessoas, equipes e negócios.

Empresa: SACEL Serviço de Vigilância Patrimonial | Agosto 2010- Setembro 2011;

Cargo: Gerente de Operações;

Atribuições: Gestão de equipes, seleção de candidatos do curso de formação, atendimento aos principais clientes da empresa, reuniões e relatórios operacionais, captação de novos clientes, licitações, planejamento estratégico operacional, definição da escala nos postos de trabalho.

Empresa: Banese e Banese Card | Maio 2003 - Agosto 2010;

Cargo: Assistente e Supervisor Comercial;

Atribuições: Banese (Estagiário 2 anos) responsável pelo sistema de cadastro dos clientes pessoa física e jurídica do Banco, abertura de contas, lançamento de empréstimos, atendimento ao público em geral. Reconhecimento da Diretoria, contratação pelo Banese Card atuando na área comercial com atendimento aos maiores clientes em faturamento da empresa, prospecção de novos credenciamentos, ações de vendas nas lojas, antecipação de recebíveis, supervisão da filial Banese Card no município de Lagarto-SE, gerenciamento e treinamento das equipes de vendas, elaboração de relatórios, planejamento estratégico para captação de novos portadores da bandeira do cartão Banese Card, ações de venda nos estabelecimentos.

Conhecimentos:

- Conhecimento sólido das rotas nos estados de Sergipe, Alagoas e alguns municípios da Bahia;
- Inglês - Básico;
- Informática - Avançada;
- Organização de eventos;
- Treinamento de equipes;
- Palestras comerciais.