

Paulo Sergio Moreira Junior

Brasileiro, casado, 3 filhos, 42 anos

Rua Antônio krzezanovski, número 200

Popular Nova – Campo Largo – PR

Telefone: (41) 999942634 / E-mail: paulomoreirajr70@gmail.com

FORMAÇÃO

- Pós-Graduação em Planejamento Estratégico Administrativo e Financeiro. Faculdade Padre João Bagozzi conclusão em 2018.
- Graduado Tecnólogo em Marketing. Faculdade Padre João Bagozzi, conclusão em 2016.
- Graduado em Gestão Comercial. Faculdade Padre João Bagozzi, conclusão em 2015.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

04/2016 - 01/2022 – PEC MOREIRA SERVIÇOS DE TELECOMICAÇÕES EIRELE-ME

- ✓ AGENTE AUTORIZADO CLARO/NET

Gerente Comercial

Principais atividades: Gestão da equipe de telemarketing (supervisores e consultores de vendas). Capacitação das equipes, acompanhamento da produtividade e busca por novas oportunidades de vendas.

06/2015 – 03/2016 - ZABOLOSKY & PERINI SERVIÇOS DE TELEMARKETING LTDA-ME

Consultor de Vendas

- ✓ AGENTE AUTORIZADO VIVO

Principais atividades: Prospecção de vendas de combos da operadora VIVO, no modelo (PAP) porta a porta, em Curitiba e região metropolitana.

10/2014 – 03/2015 – M TRAD SERVIÇOS ADMINISTRATIVOS LTDA

Supervisor de Vendas Externas

✓ **AGENTE AUTORIZADO CLARO/NET**

Principais atividades: Supervisão e formação de consultores de vendas de combos da operadora CLARO/NET, no modelo (PAP) porta a porta, em Curitiba e região metropolitana.

04/2012 – 01/2014 – GERSON PAULINO DE AGUIAR NETO

Consultor de Vendas

✓ **AGENTE AUTORIZADO GVT**

Principais atividades: Prospecção de vendas de combos da operadora GVT, no modelo (PAP) porta a porta, em Curitiba e região metropolitana.

05/2010 – 03/2012 – WEBTEL TELECOMUNICAÇÕES LTDA ME

Consultor de Vendas

✓ **AGENTE AUTORIZADO GVT**

Principais atividades: Prospecção de vendas de combos da operadora GVT, no modelo (PAP) porta a porta, em Curitiba e região metropolitana.

05/2008 – 12/2009 - CSI CARGO LOGISTICA INTEGRAL S/A

Operador de empilhadeira

✓ **PRESTADOR DE SERVIÇOS LOGISTICOS DENTRO DA FABRICA DA RENAULT**

Principais atividades: Operar empilhadeira no estoque, abastecendo peças para a linha de produção de carros da Renault.

1998 – 04/2008 AUTONOMO

Principais atividades: Atuando com vendas de cursos de artesanato no litoral paulista, Curitiba e região metropolitana.

RESUMO DAS CARACTERISTICAS PROFISSIONAIS

Sou um profissional com mais de vinte anos de experiência em vendas, alguns deles como gestor. Em todas as empresas que atuei sempre atingi as melhores metas. Sempre aberto a novos desafios.